

Engelsktalende Account Manager (ingen erfaring påkrævet) med ambitioner og hang til det internationale, søges til højvækstvirksomhed inden for performance marketing.

Vil du sælge fremtiden inden for international marketing? Kunne du tænke dig at arbejde, med nogle af erhvervslivets største brands? Søger du ubegrænsede udviklingsmuligheder?

- Så tilbyder vi et anderledes job i et ungt og ambitiøst miljø med veluddannede kolleger fra hele verden, en social kultur og kunder som elsker vores produkt.

Om os

AWM Network er virksomheden bag digitale succeser som;

www.market-inspector.co.uk, www.greenmatch.co.uk, www.lånio.dk og www.mikonomi.dk, og er en del af en virksomhedsgruppe på tre selskaber, som arbejder med international online marketing for nogle af Europas største brands og online annoncører. Sidste år oplevede vi stor vækst og åbnede i flere nye lande. Vi har endnu større forventninger til det nye år, og du kan blive en vigtig del af denne udvikling.

Den høje vækst giver vores medarbejdere mulighed for at gøre hurtig karriere, at udvikle sig personligt, og for at opleve en marketing revolution på helt tæt hold.

Qua vores multinationale partnerskaber, arbejder vi i øjeblikket på ni forskellige markeder og har en international stab af topmotiverede medarbejdere. Vi oplever stor vækst og kan tilbyde gode udviklingsmuligheder. Koncernen beskæftiger ca. 50 personer.

Jobbet

Du vil i jobbet skulle opbygge din egen kundeportefølje af både større og mindre virksomheder, med dansk og engelsk talende kontaktpersoner. Opgaver og ansvar inkluderer blandt andet:

- Newbiz gennem telesalg, LinkedIn og netværk, i Storbritannien
- Vedligeholdelse og udvidelse af egen kundeportefølje
- Op- og krydssalg
- Opsøgende dialog med strategiske partnere (multinationale/blue chip)

- Kontinuerlig sparring med marketing, IT-udvikling og ledelse

Din profil

For at komme i betragtning til jobbet, skal du;

- Være struktureret og ordentlig i din tilgang
- Besidde evner og erfaring inden for forhandling
- Være stærk i relationsopbygning og fastholdelse af kunder
- Have ballast til at håndtere større virksomheder og deres beslutningstagere
- Tale og skrive flydende på engelsk
- Have energi der smitter af
- Være en passioneret og ambitiøs selvstarter, som "får jobbet gjort"

Nice to have

Det er en fordel hvis du:

- Er flydende på på andre sprog udover engelsk
- Har en videregående, eller en lang videregående, uddannelse
- Ved noget om online marketing

Vi tilbyder:

- Konkurrencedygtig løn
- Et unikt produkt, som kunderne elsker
- Gode karrieremuligheder grundet vor fortsatte vækst
- Sjove arrangementer og events med et topmotiveret, internationalt og talentfuldt team
- Personlig og faglig udvikling
- En super ambitiøs arbejdsplads
- Uddannelsesbudget på 10.000.- om året
- Ubegrænset budget for specialiseret litteratur
- Betalt fridag på din fødselsdag

Arbejdstid: Fuldtid, hverdage 8:15-16:15

Arbejdssted: Høffdingsvej 34, 2500 Valby, Danmark (15 min. fra Københavns Hovedbanegård)

Ansøgningsfrist: ASAP - vi interviewer løbende

Opstart: Hurtigst muligt

Søg jobbet

Send en skriftlig ansøgning og dit CV til shv@awmnetwork.com mærk e-mailen med emnet "Account Manager". Mere information om jobbet kan fås hos Head of Sales & Customer Service, Simon Vestergaard på +45 31 10 05 37.

By applying for this position you understand we will process your personal information for recruitment purposes only. As part of the screening process, we may gather more information about candidates by reviewing your social media profiles, including but not limited to Facebook and LinkedIn. When the recruitment process is over, we will either delete your data, or with your consent we will store it in our database for future internship opportunities.